

## Informe PyME

N° 003

junio 2017

El hecho de mayor relevancia de los últimos 45 días ha sido el acuerdo entre el CIL, APYMEL y ATILRA referido al aporte extraordinario. Para el sector Pyme no solo se logró reducir el aporte a 750 pesos fijos hasta diciembre del 2017 sino que se condonaron todas las deudas acumuladas, incluyendo las judicializadas. Esto ha representado un gran alivio para todas las empresas y la eliminación de una fuente de extrema incertidumbre.

Simultáneamente se acordó abrir una discusión para modernizar y actualizar el convenio colectivo como forma de mejorar la competitividad del sector industrial. Actualmente se está llevando adelante este debate, que esperamos llegue a buen puerto.

Las condiciones climáticas de casi todas las cuencas han sido favorables en este otoño. Esto ha permitido una recuperación del estado de las pasturas, el lento drenaje de los excedentes pluviales, una mejora del estado de las vacas y una lenta reconstrucción de la infraestructura de caminos, tanto la predial como la extrapredial.

Esto ha permitido a su vez una recuperación de los volúmenes producidos que de a poco se van incrementado. Algunas cuencas y fábricas han tenido aumentos de producción entre el 8% y el 10% con respecto al mes anterior ayudados por el clima benigno de las últimas semanas.

Se nota un cauto optimismo por parte de los tamberos, que con los precios actuales están pudiendo reducir deudas y encarar algunas inversiones en recuperación de pasturas y mejoras en la suplementación.

Sin embargo las ventas para la industria están más pesadas y está comenzando a dificultarse la colocación de estos volúmenes adicionales de producción.

Los stocks están subiendo lentamente, partiendo de niveles muy bajos, asimismo se han recuperado los niveles de masa congelada, normalizándose el abastecimiento a los muzareleros.

En el sector comercial se nota gran dinamismo y movimiento. La reducción importante de los volúmenes entregados por la segunda industria en tamaño del país, ha llevado a muchos clientes a buscar proveedores alternativos. Se nota un gran incremento de consultas de cotización y provisión que no siempre se concretan, ya sea por lo alto de los volúmenes solicitados, por dificultades de logística/distribución o por la imposibilidad de incrementar la producción para atender esta importante demanda insatisfecha.

---

## Informe PyME

El sector pyme con capacidad de exportación esta con dificultades para colocar los volúmenes normales en el mercado externo con alguna rentabilidad, volcando esos litros al mercado interno, principalmente en la forma de queso cremoso, existiendo ofertas en varias cadenas de supermercados entre \$100 y \$110 el kg. Es preocupante pensar que pasara en la primavera si los volúmenes estacionales no se pueden colocar en el mercado externo. El único mercado significativo, Brasil, que venía comprando Leche en Polvo Entera a 3.400 / 3.500 U\$\$/ton., ahora ofrece 3.100 U\$\$, el suero de 1.100 U\$\$ bajo a 1.000 U\$\$ /ton, y el queso muzarella que se colocaba a 4.200 US\$, y hoy no supera los 4.000 US\$. Todos estos últimos datos hacen prever una primavera complicada.

---

El Informe PyME es elaborado por la Asociación de Pequeñas y Medianas Empresas Lácteas para su publicación en el OCLA. Las opiniones vertidas son bajo la exclusiva responsabilidad de APYMEL.